

Smarter Selling Training Program



หลักสูตรการบริการและการขายที่เหนือความคาดหมายเพิ่มยอดขายได้ 10X



การเข้าใจความคาดหวัง
ของลูกค้า
และกระบวนการ
สร้างความประทับใจ



สี่เสาการบริการ
ที่ยอดเยี่ยม
ใส่ใจ ประทับใจ
จริงใจ จีบใจ



วิธีคิดและระบบ
การจัดการของธุรกิจ
ที่สร้างการบริการ
ที่ยอดเยี่ยม



บุคลิกภาพ
การสื่อสาร
เพื่อสร้างความประทับใจ



Workshop
การรับมือกับคำร้องเรียน
ลูกค้าและสร้างความ
ประทับใจหลังการขาย

หลักสูตรการบริการและการขายที่เหนือความคาดหมาย

เพิ่มยอดขายได้ 10X

